

Regionalvertriebsleiter (m/w/d)

Die RWS Gebäudeservice GmbH ist ein inhabergeführtes mittelständisches Unternehmen im Bereich der werterhaltenden Reinigung von Gebäuden, Hausmeister- und Wirtschaftsdiensten sowie Außenanlagenpflege. Gemeinsam mit unseren Mitarbeitern sorgen wir Tag für Tag für Sauberkeit und Hygiene. Die Einsatzgebiete unserer Mitarbeiter reichen von sozialen Einrichtungen, wie Kindertagesstätten und Schulen, medizinische Einrichtungen und Seniorenheimen über Behörden, Verwaltungseinrichtungen bis hin zu Industrieunternehmen. Wir sind immer in Ihrer Nähe: Über 1.500 Mitarbeiter in Sachsen, Sachsen-Anhalt, Berlin, Thüringen und Brandenburg freuen sich auf Sie als neuen Kollegen (m/w/d) – im operativen Servicebereich und/oder in der administrativen Verwaltung und Leitung.

Gesellschaft	RWS Gebäudeservice GmbH
Arbeitsort	Berlin
Anstellungsart	Vollzeit
Arbeitszeit	40 h/Woche

Wir, die RWS Gebäudeservice GmbH, sind als mittelständisches Unternehmen in großen Teilen Ostdeutschlands tätig. Seit über 30 Jahren agieren wir als zuverlässiger und kompetenter Partner für soziale Einrichtungen, Behörden, Verwaltungen und Industrieunternehmen. Unser Fokus liegt auf werterhaltender Reinigung und Pflege von Gebäuden und Außenanlagen sowie Hausmeisterleistungen und Wirtschaftsdienste.

Wollen Sie mehr als eine Nummer sein und etwas bewegen?

Dann werden Sie als Regionalvertriebsleiter (m/w/d) Teil unseres Teams in Berlin!

Ihre Aufgaben

- Sie akquirieren Neukunden und bauen starke Kundenbeziehungen auf.
- Sie bewerten und bearbeiten Ausschreibungen.
- Sie vereinbaren Termine mit Neu- und Bestandskunden, erfassen den Bedarf und erarbeiten konzeptionelle Vorschläge für den Kunden.
- Sie kalkulieren Angebote und führen Vertragsverhandlungen.
- Sie betreuen unsere Kunden von der Bedarfsermittlung über die Kalkulation bis hin zum Vertragsabschluss.

Ihr Ansprechpartner



RWS Gebäudeservice GmbH

Maxi Gamisch

Personalreferentin
Seehausener Str. 37
04158 Leipzig

Telefon: 0341 9170-321

Telefax: 0341 9170-357

[E-Mail](#)

www.rws-gruppe.de

Damit begeistern Sie uns

- Sie sind zielstrebig, aufgeschlossen, kommunikationsstark und bringen berufliche Erfahrungen im Vertrieb mit.
- Sie arbeiten strukturiert und sind mit den MS-Office Anwendungen Outlook, Word, Excel und Powerpoint vertraut.
- Bei komplexen Aufgaben nehmen Sie Fahrt auf und arbeiten fokussiert und sorgfältig.
- Sie besitzen einen Führerschein Klasse B.

Damit begeistern wir Sie

- Eine langfristige Zusammenarbeit ist uns wichtig. Wir bieten Ihnen einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einem krisensicheren Unternehmen.
- 30 Tage Urlaub unterstützen Ihre Work-Life-Balance.
- Sie erhalten ein festes Grundgehalt sowie einen attraktiven leistungsorientierten Provisionsanteil.
- Sie erhalten neben Laptop und Handy einen Firmenwagen, den Sie beruflich und privat nutzen können.
- Damit Sie bei uns im Team gut ankommen, nehmen wir uns Zeit für eine intensive und individuelle Einarbeitung.
- Uns ist es wichtig, dass sich unsere Mitarbeiter im Unternehmen wohl fühlen und ihre Ideen einbringen. Das setzen wir mit kurzen, schnellen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien um.
- Wir legen Wert auf ein freundliches Miteinander. Deshalb sind uns gemeinsame Mitarbeiterveranstaltungen wie zum Beispiel Sommerfest, Weihnachtsfeier oder Sportevents wichtig.
- Unser kostenfreier Kaffee, Tee oder Mineralwasser sorgt für Energie. Frisches Obst und Gemüse fördern Ihre Gesundheit.

So geht's weiter

Bewerben Sie sich einfach online mit Ihrem Lebenslauf. Sie erhalten eine Eingangsbestätigung und nach Sichtung Ihrer Unterlagen informiere ich Sie, wie es weiter geht. Sie haben Fragen? Rufen Sie mich einfach an unter 0341- 9170322 oder schreiben Sie mir eine Nachricht an bewerbung@rws-gruppe.de.

www.rws-gruppe.de/karriere-jobs